

Account Manager Assurance-Crédit (H/F)

La mission de Fibus est d'aider ses clients à financer et sécuriser leurs activités.

Financer : nous conseillons des groupes européens et leurs actionnaires financiers dans leur stratégie de financement d'exploitation grâce à l'affacturage

Sécuriser : nous structurons pour nos clients les meilleures solutions d'assurance-crédit afin de protéger leur activité.

Dans le cadre de notre développement, nous renforçons notre équipe d'Account Managers Assurance-Crédit (H/F).

Nous recherchons des profils Junior et Senior.

La mission de l'équipe Assurance-Crédit est d'analyser, structurer, négocier les solutions de couverture du risque clients de nos clients ETI françaises & Internationales et Corporate.

En tant qu'Account Manager, membre de cette équipe, votre rôle sera d'aider vos clients à choisir les meilleures solutions d'assurance-crédit, depuis l'analyse jusqu'à la mise en œuvre opérationnelle des solutions que vous aurez préconisées. Vous serez au cœur de la stratégie de Credit Management de vos clients.

Au quotidien vos interlocuteurs sont les Directeurs Financiers, les Trésoriers, les Credit Managers, ainsi que nos interlocuteurs privilégiés chez les principaux assureurs-crédit de la place.

Votre métier vous amènera à appréhender de multiples secteurs d'activité. Vous développerez une forte culture des organisations, de la finance et du risque de crédit.

Votre métier vous permettra aussi de développer de multiples compétences comme l'analyse, le conseil, la conduite de projet et la négociation.

Poste à pourvoir à Boulogne Billancourt.

Responsabilités

Garant de la satisfaction des clients qui vous seront confiés, vos responsabilités seront les suivantes :

Conduire les projets de financement de vos clients jusqu'à leur closing :

- Analyser l'activité de votre client et identifier les risques principaux,
- Préconiser les meilleures solutions de couvertures disponibles sur le marché de l'assurance-crédit
- Négocier les meilleures conditions pour le compte de votre client, dans le cadre d'appel d'offres,
- Assurer les comités de pilotage, la remise des livrables
- Suivre et accompagner vos clients dans la durée pour renouveler et améliorer leurs contrats

Profil recherché

Au-delà de votre formation supérieure BAC + 5 (type école de commerce ou d'ingénieur ou université), vous justifiez d'une première expérience dans l'audit, le conseil financier, au sein d'une équipe finance ou dans des métiers liés aux financements de l'entreprise ou à l'assurance-crédit.

Votre rigueur, votre capacité d'analyse, votre esprit entrepreneurial, votre aisance avec les chiffres et votre capacité à suivre un projet du début à la fin sont autant d'atouts pour réussir à ce poste.

Langues requises : anglais obligatoire, français, allemand et italien

Vous désirez rejoindre une entreprise dynamique, en forte croissance et dotée d'une réputation d'excellence. Vous souhaitez développer des compétences variées et prendre des responsabilités au cœur d'une entreprise à taille humaine.